

<https://www.dohrn-trading.de/job/kaufmann-fuer-gross-und-aussenhandelsmanagement/>

Kaufmann für Groß- und Außenhandelsmanagement (m/w/d)

Arbeitgeber
Dohrn Trading GmbH

Beschreibung

Wir suchen ab sofort neue Mitarbeiter (m/w/d) in Vollzeit (40h/Woche), die unser Vertriebsteam unterstützen. Du arbeitest gerne im Team zusammen und die Planung neuer Projekte sowie das Thema Recycling begeistern dich? Dann bist du bei uns genau richtig!

Wir bei Dohrn Trading wollen einen Beitrag dazu leisten, dass der CO2 jedes Mensch so gering wie möglich ist. Durch den Kunststoffsekundärrohstoffmarkt können wir hier gemeinsam einen wichtigen Beitrag dazu leisten.

Dohrn Trading ist mit geprüfter Qualität und kundenorientierter Flexibilität für seine Kunden am Puls des Marktes tätig. Wir vereinen dabei die Professionalität und Innovation, die ein zukunftsorientiertes Unternehmen mit nachhaltigem Konzept mitbringen muss.

Als Familienunternehmen sind uns die menschlichen Werte immer ein Anliegen.

Werde Teil unseres Unternehmenserfolgs am **Standort Reinbek bei Hamburg** als Kaufmann (m/w/divers) für Groß- und Außenhandelsmanagement (Fachrichtung Außenhandel)

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

Industrie / Gewerbe

Handel

Arbeitsort

Senefelder Ring 3, 21465, Reinbek, Deutschland

Arbeitszeiten

Mo.-Fr. 8:00 – 16:30 Uhr

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Diese Tätigkeiten erwarten dich bei uns:

- Aufbau und Ausbau eines festen Kundenstamms
- Neukundengewinnung
- Kommunikation mit unseren deutschen und internationalen Kunden und Lieferanten
- Angebotserstellung sowie Abschluss von Verkaufskontrakten mit Lieferanten und Kunden
- Kommunikation mit Speditionen per Mail und telefonisch
- Frachtaufträge erstellen, terminieren und überwachen
- Ausstellen von Frachtbegleitpapieren (EUR1 / Annex VII etc.)
- Zollabfertigung Import & Export via Atlas

Qualifikationen / Anforderungen

Qualifikationen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium / kfm. Ausbildung
- Freude am Umgang mit Kunden/Lieferanten deutsch und international
- Gute Deutsch- / Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikationsstärke und verkaufsorientiertes Handeln
- Gut organisierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit
- Zuverlässigkeit

Quereinstieg möglich!

Du hast mit Vertrieb bisher nichts am Hut? Du kommst aus einem Arbeitsfeld, das

dich nicht mehr erfüllt wie etwa medizinische:r Fachangestellte:r,
Servicemitarbeiter:in oder ähnliches? Kein Problem. Mit etwas Geduld und
Motivation schulen wir dich innerhalb von 6 Monaten um.

Kontakte

Sönke Dohrn

s.dohrn@dohrn-trading.de

040/72776421